

起業したての人や、 ビジネスが上手く行かない人に、 ランチ会を オススメします。

自分のビジネスを知っていただくために、
ランチ会は非常に有効です。
ランチ会で信頼関係をしっかり築いたあとに
自分のビジネスを紹介します。
遠回りのようですが、結局は信頼関係が
なければ、何も始まらないのです。
これからのビジネスの形です。

もくじ

- Chapter1 ランチ会を主催して
お客様も仲間も手に入れよう
- Chapter2 ランチ会を始める前に
- Chapter3 ランチ会立案のポイント
- Chapter4 知ってもらうための告知方法
- Chapter5 当日の運営
- Chapter6 終わった後のフォローと
ランチ会からの展開

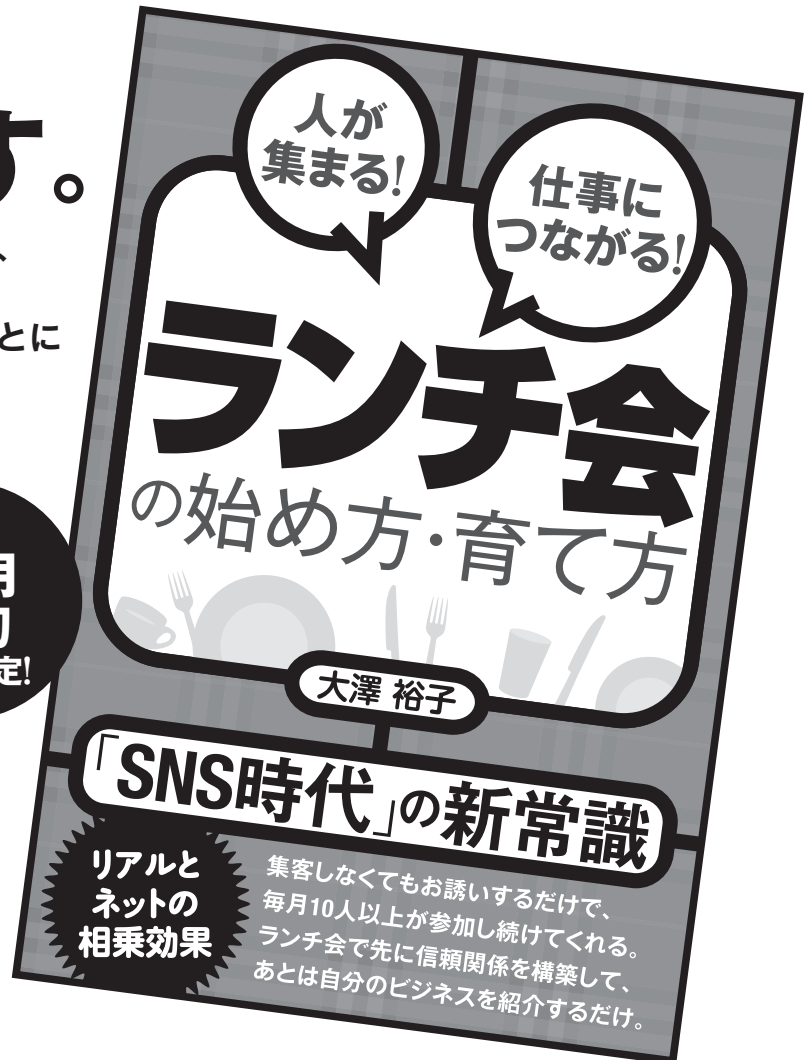
5月
下旬
発刊予定!

著者紹介

大澤裕子 (おおさわ ゆうこ)

株式会社Refinecollege 代表取締役

大切な人を守る力をつけることの大切さを長女の先天性疾患で実感。事情があっても仕事ができる選択肢を増やしたいと自分で仕事ができる仕組みを作る大切さを伝える。エステサロンの経営や、女性起業家へのアドバイスを通し、一気にお金と時間をかけて行うビジネスは不向きなことが多く、もっと等身大のビジネスをしていきたい方や信頼関係を大事にしたい方に向けた方法を確立。1人でも多くの方がスランプから脱して、お客様のお喜びの笑顔に出会えるよう体系化してお伝えしたいと、女性が一人で未経験でも十分スタート可能なランチ会メソッドを提唱。経営塾を主宰、これまで10年間起業したい方へのアドバイスを実施。起業準備中の方、シングルマザー、病児障がい児や小さいお子さんを育児中のお母さん、会社員からの独立などをサポートしている。



FAXはこちらまで

創英社 03-3292-7687

新刊委託	部数	書名
貴店印		人が集まる! 仕事につながる! ランチ会 の始め方・ 育て方 著者: 大澤裕子 定価: 本体1,600円+税 四六判並製 200ページ ISBN978-4-905084-34-1 C0034 ¥1600E
ご担当者様	冊	発行: つた書房 (TEL 03-6868-4254) 発売: 創英社/三省堂書店 (TEL 03-3291-2295)