

新規客を集め、 リピート、 紹介で、 お店は うまくいく。

5000人以上の受講者を
納得させたセミナーの内容を公開!

広告の
ような帯が
面陳・平積みで
目を引きます!

目指せ、地域一番店!
行列のできる
美容室・治療院がしている
新規客の集め方

最初からリピート率が高い
新規客を集める
たった3つの方法とは?

紹介客を
増やす
4つの
条件

美容室の
当たらない
チラシと
当たるチラシ
の違い

お店の
「魅力・価値」
を伝える
3つの情報

実績
実践した人の

新規オープンから3か月の間に、
チラシを使って1000人を新規集客した美容室!

広告の文章を変えて、新規数が500%、
新規リピート率が30%アップした美容室!

紹介だけで毎月20人以上を新規集客する、
実費診療5400円の治療院!

リピート率が30%変わると、
1600万円も売上が変わる!

もくじ

第1章 集客に必要な2つのこと

第2章 「定着率が高い」新規客を
集める3つの方法

第3章 チラシ集客

第4章 ホームページ集客

第5章 紹介集客

著者紹介 中川 淳 (なかがわじゅん)

株式会社IT-Brain (アイティブレイン) 代表取締役

美容室専門 集客プロデューサー

関西を中心に、全国の美容室や治療院100店以上を「集客&リピート」戦略でプロデュース。すべての顧問先の売上前年比をUPさせる。

美容室対象の「集客・リピート率アップ」セミナーを全国各地で開催し、わかりやすさ・実践しやすさで好評を得ている。美容師・治療家を中心に、

セミナー受講者は5000人以上にのぼる。

FAXはこちらまで

創英社 03-3292-7687

事前注文は2月12日(木)までをお願いいたします。受付時間が短く、申し訳ございません。

新刊委託	部数	書名
貴店印		目指せ、 地域一番店! 行列の できる 美容室・治療院がしている 新規客の集め方 著者：中川 淳 定価：本体1,500円+税 四六判 192ページ ISBN978-4-905084-15-0 C0034 ¥1500E
ご担当者様	冊	発行：つた書房(TEL 03-6868-4254) 発売：創英社/三省堂書店(TEL 03-3291-2295)