

書店のみならず、いつも大変お世話になっております。つた書房です。新刊のご案内になります。



# 発刊後10日で増刷が決定した 「集まっちゃうしくみ」の第二弾! 発刊決定!

11月下旬  
発刊予定!!

## これで集客の悩みや 不安から開放されます!

お店(会社)の都合による『集客という手法』ではなく、生活者が、自分の思うところにうまく集まって来るように工夫し、自分の意思で行動するからこそ『集まっちゃうしくみ』といえるのです。

そのために、お店(会社)の取り扱う商品・サービスとは関係のないところで接点を作り、接触回数を増やし、そして、商品やサービスを知らせていただきます。

デフレ経済の現在、お店(会社)が新規のお客さまを集めるにはこの方法が一番効率的で、かつ効果的なのです。

いままでにない、この『集まっちゃうしくみ』が日本中に普及することで、日本は元気を取り戻すことでしょう。

集客しなくても勝手に  
お客がドンドンやってくる  
**集まっちゃうしくみ**

定価：本体1,500円+税  
四六判 224ページ(予定)

実際に  
経験を積み重ね、  
著者が独自に考案!  
指導した人が成果を  
出した実績も多数!!

- 第一章 口コミと紹介だけでお客がドンドンやってくる
- 第二章 集客しなくても新規客が集まっちゃうしくみ!
- 第三章 集まっちゃうしくみをつくる7つのポイント!
- 第四章 集まっちゃうしくみを運営する5つのコツ!
- 第五章 集まっちゃうしくみを継続させる5つのコツ!
- 第六章 集まっちゃうしくみでビジネスを加速させる!

著者紹介 谷田貝 孝一(やたがい こういち)

1957年生まれ。17歳で自動車钣金塗装業界に就職。1988年、谷田貝自動車钣金塗装開業。1996年、世界初のレンタルガレージシステムを7年かけて開発し、日本経済新聞の一面に記事が掲載され注目される。現在、FC本部事業を行う傍ら講演講師として飛び回り、全国各地の小規模事業者の集まっちゃう仕組みづくりの指導で活動中。都賀町商工会商業部会会長。元都賀町商工会ものづくり工房代表。これまでに、フランチャイズFC20店舗(現在11店舗)全国各地の小規模事業6,600社を指導実績をもち、マスメディアより250回以上の取材を受けた。

事前注文は11月8日(木)までお願いいたします

新刊委託	部数	書名
貴店印		<b>集まっちゃうしくみ</b> 集客しなくても勝手にお客がドンドンやってくる 著者：谷田貝 孝一(やたがい こういち) 定価：本体1,500円+税 四六判 224ページ(予定) ISBN978-4-905084-07-5 C0034 ¥1500E
ご担当者様	冊	発行：つた書房(TEL 03-6868-4254) 発売：創英社/三省堂書店(TEL 03-3291-2295)

FAXはこちらまで 創英社/三省堂書店 03-3292-7687